

НАША АКАДЕМИЯ

Газета Новосибирского государственного университета экономики и управления

СЕГОДНЯ НА ОБЛОЖКЕ:

**Конкурс
«Студентка России»**

стр. 11–12



ГЛАВНАЯ ТЕМА:

**Эффективные
денежные правила**

стр. 8–10

**Проект «Мой
бизнес. Старт»**

стр. 4–5

А ТАКЖЕ...

**Новая рубрика
«Чтение»**

стр. 13

Инициатива поддержана на грантовом конкурсе молодежных инициатив, который входит в президентскую платформу «Россия — страна возможностей».

НГУЭУ организовал Форум студенческих объединений СФО

В Новосибирске прошел Форум студенческих клубов Сибирского федерального округа (далее — СФО), который организовал НГУЭУ при поддержке Росмолодежи и Ресурсного молодежного центра.

Форум студенческих клубов СФО объединил около 80 участников из Алтайского края, Новосибирской, Кемеровской, Омской и Томской областей, Красноярского края, а также Республики Алтай.

Образовательная программа форума будет проходить по трем направлениям: «Конструктор событий», «Архитектура сообществ», «Партнеры и поиск ресурсов». Их ждут тематические лекции, тренинги и диалоговые площадки по программе, направленной на развитие лидерских качеств, командообразование, мероприятия по развитию деятельности

студенческих клубов и объединений. Кроме того, участникам предстоит пройти серию мастер-классов по развитию soft skills.

На открытии форума к участникам обратились советник директора Ресурсного молодежного центра Дилафруз Раджабова и исполняющий обязанности проректора по научной работе и общественным связям НГУЭУ Андрей Макарецев.

«Развитие студенческого самоуправления является одним из приоритетных направлений нашего государства, — отметил Андрей Макарецев. — Я уверен, что за дни работы форума вы сможете улучшить и развить свое проектное мышление, найдете решения своих насущных вопросов и проблем, привнесете важный вклад в развитие студенческих клубов в нашем округе и стране в целом».

Дилафруз Раджабова отметила, что развитие Национальной



лиги студенческих клубов на всероссийском уровне напрямую зависит от инициативы и активной работы молодежи во всех уголках страны.

Национальная лига студенческих клубов — эко-среда, ко-

торая реализуется в рамках национального проекта «Образование» федерального проекта «Социальная активность», направленного на решение задач указа президента Российской Федерации.

В Новосибирской области подвели итоги V Регионального чемпионата профессионального мастерства «Абилимпикс».

Студентка НГУЭУ Мария Салова стала второй на чемпионате «Абилимпикс»

Студентка первого курса факультета базовой подготовки НГУЭУ Мария Салова заняла второе место в компетенции «Предпринимательство».

«Абилимпикс» — региональный чемпионат для людей с ограниченными возможностями здоровья, цель которого — профессиональная ориентация и трудоустройство участников.

В Новосибирской области чемпионат прошел в пятый раз и еще больше расширил свои границы: увеличилось количество проведенных компетенций, выросло число участников, экспертов, образовательных и рабочих организаций, расширилась география участников. На этот раз свои силы попробовали 277 конкурсантов, а судьями выступили 153 эксперта.

Студентка НГУЭУ Мария Салова представила бизнес-идею онлайн-школы английского языка с привлечением специалистов из-за рубежа. Отправной точкой для

проекта стало место жительства старшей сестры Марии — девушка живет за границей, имеет большой опыт разговорного английского и преподает язык.

По словам наставника студентки, преподавателя кафедры общественных финансов НГУЭУ Ларисы Пичугиной, чемпионат открывает перед участниками новые возможности: на конкурсе присутствуют независимые эксперты — будущие работодатели, бизнесмены, которые могут предложить финансовую поддержку проекта и рабочее место выпускнику. Кроме того, ребята обмениваются опытом и знаниями друг с другом.

Судьи чемпионата отдельно отметили проект еще одного участника от НГУЭУ — Кирилла Ульвачева, который учится по программе среднего профессионального образования (специальность — «Экономика и бухгалтерский учет»). На конкурсе он представил бизнес-идею станции технического обслуживания автомобилей.



Конференцию «Денежная система: вчера, сегодня, завтра» приурочили к всероссийскому Дню рубля и провели в рамках Недели финансовой грамотности — 2020.

Региональная конференция о денежной системе состоялась в НГУЭУ



Цель конференции — развитие научно-исследовательского потенциала студентов, обсуждение широкого круга вопросов по актуальным проблемам денежной системы.

Организаторами научной конференции выступили Министерство науки и высшего образования РФ, Совет по профессиональным квалификациям финансового рынка (СПКФР), Новосибирский банковский клуб, НГУЭУ и СИУ РАНХиГС.

Проведение научной конференции — одно из направлений проекта НГУЭУ «Финансовая грамотность». Выступая с приветственным словом, и. о. проректора по научной работе и общественным связям вуза Андрей Макарецев отметил, что этот проект достаточно молодой для России, но привлекателен тем, что актуален для всех поколений.

— Наш вуз не в первый раз проводит мероприятие, посвященное финансовой грамотности, и в этом направлении мы работаем не только со студентами, но и со школьниками, детскими садами, пенсионерами, ведь просвещение в финансовой области необходимо всем, — добавил он. — День рубля является важным праздником для экономистов, потому что рубль — один из признаков суверенитета Российской Федерации.

Также участников поприветствовали руководитель дирекции по науке и инновациям, заместитель директора по научной работе СИУ РАНХиГС Татьяна Фасенко, президент Новосибирского банковского клуба Владимир Женов и генеральный директор Совета по профессиональным квалификациям финансового рынка Диана Маштакеева, которая отметила роль СПКФР в организации просветительских

мероприятий общероссийского масштаба в целом и в становлении праздника День рубля в частности.

— НГУЭУ один из первых в Новосибирске стал комплексно реализовывать проект по финансовой грамотности, — рассказывает заведующий кафедрой общественных финансов вуза Сергей Анофриков. — В нашей региональной конференции участвуют студенты разных вузов города: СИУ РАНХиГС, СибУПК, СГУПС. Это еще раз доказывает то, что молодежь проявляет интерес к данной тематике и что сама тематика весьма актуальна.

Сергей Анофриков подчеркнул, что по результатам конференции будет издан сборник научных трудов. По его словам, сборник может быть полезен как студентам, развивающимся в данном направлении, так и государственным структурам.

Студенты выступали с докладами в ходе работы двух секций: «Современное состояние денежной системы России, перспективы ее развития в условиях цифровизации» и «Эволюция денег и финансово-кредитных инструментов». Молодые исследователи рассуждали о том, что будет, если денежная система полностью откажется от наличных средств, о финансовых правонарушениях в условиях цифровой денежной системы, о том, как изменится банковская система в условиях коронавируса, и о многом другом. В условиях сложной эпидемиологической ситуации участники могли выступить в онлайн-формате на платформе ZOOM.

Кроме того, в научной библиотеке НГУЭУ состоялась выставка литературы по теме конференции, которую могли посетить все желающие.

Всероссийская научная конференция «Серовские чтения» посвящена памяти основателя кафедры теории и истории государства и права НГУЭУ, выдающегося историка Дмитрия Серова.

В НГУЭУ прошли Серовские чтения

С приветственными словами к участникам конференции обратились ректор НГУЭУ Александр Новиков и заместитель председателя Следственного комитета РФ Александр Федоров.

В конференции приняли участие ученые из ведущих университетов страны: Московской академии Следственного комитета РФ, Высшей школы экономики, Санкт-Петербургского государственного университета, Уральского федерального университета, Сибирского федерального университета, Курского государственного университета, Томского государственного университета, Новосибирского государственного университета, Института истории СО РАН, Института истории и археологии УрО РАН, НГУЭУ и других вузов страны.

Основными темами для обсуждения стали вопросы становления и развития судебной и правоохранительной системы России, истории российских следственных и судебных органов, истории формирования корпорации юристов, а также государственных преобразований первой четверти XVIII века, противодействия коррупции в России.

Заведующая кафедрой теории и истории государства и права Марина Саламатова отметила важность сохранения преемственности исследований по историко-правовой проблематике, ведущим специалистом по которой в России являлся Дмитрий Серов, а также значимость объединения усилий историков и правоведов в изучении генезиса судебной и правоохранительной системы России.

Во второй части конференции с научными исследованиями выступили 87 студентов из 24 вузов страны. Дипломами победителей были отмечены доклады Николая Кузнецова (СПбГУ), Александра Бистерфельда (Алтайский государственный университет), Владимира Коваля (УрГЮУ), Алексея Пепшина и Дмитрия Лисенкова (МГЮУ), Татьяны Трашковой и Лидии Куклиной (НГУЭУ), Евгении Игнатьевой и Альбины Кожаевой (НГУ).

Марина Саламатова отметила, что, несмотря на сложные условия, связанные с пандемией, и очно-дистанционный формат проведения конференции, она вызвала значительный интерес как известных специалистов по историко-правовой проблематике, так и молодых ученых, студентов. Конференцию планируется сделать ежегодной.

«Предпринимательству нельзя научить, но можно помочь стартовать»

О новом образовательном бизнес-интенсиве, стартующем в Новосибирске, рассказал Денис Обуховский, руководитель проектного офиса НГУЭУ «Предпринимательский университет».



Вы хотели бы открыть свое дело, а может, и пытались, но не вышло? Но у вас есть мечта стать успешным предпринимателем? Тогда у нас отличные новости! Новосибирский государственный университет экономики и управления совместно с центром «Мой бизнес» запускает проект «Мой бизнес. Старт».

В течение месяца с 200 участниками будут заниматься лучшие специалисты, которые помогут освоить азы бизнеса. Для сибиряков подготовили семь тематических мастерских (бухгалтерский учет, составление бизнес-плана), встречу с тьюторами (наставниками), экономические квесты, а также уни-

кальные ежедневные активности (ярмарка, Meet Up встречи, проектная сессия). А это значит, что появится реальный шанс понять, какую бизнес-модель хочется воплотить именно вам и как лучше это сделать.

Почему НГУЭУ?

Спросите, можно ли быть уверенным в такой программе? Судите сами: сейчас НГУЭУ — центр для развития молодежного предпринимательства в регионе, и функционирование такой площадки послужит очень важной основой для начинающих бизнесменов. Для вуза эта программа значима как возможность для студентов набраться

ребята, которые хотят делать бизнес из необычных, но привычных вещей. Например, продавать оригинальную пиццу. Это необходимо для того, чтобы ребята научились делать что-то простое, поняли, как получается прибыль, а потом уже развивались дальше».

И это не просто слова: в прошлом году в программе было примерно 200 участников, они разрабатывали и защищали 27 проектов, в результате открыли несколько собственных бизнесов.

«Мы понимаем, что благодаря проекту некоторые участники откроют свой бизнес уже через год, кто-то присоединится к уже существующему проекту. Важно, чтобы ребята попробовали сделать что-нибудь самостоятельно, — подчеркивает Денис Обуховский. — Сейчас наша программа — одна из немногих в городе, которая проводит по завершении работы ярмарку продуктов. Собираем участников на одной площадке, и они предлагают свои конечные продукты или услуги: пиццы, тортики, самодельные украшения, делают маникюр или проводят игру. Обычно в ярмарке участвуют около двадцати бизнес-команд, но приходят на них посмотреть и другие студенты, и преподаватели, и вообще все желающие».

На такой ярмарке наглядно виден реальный результат: студенты не только составляют бизнес-план, но и делают что-то своими руками. Посетители начинают понимать, что для старта не обязательно иметь миллион рублей или несколько кредитов в банке. Инвесто-

опыта и открыть свое дело. Гордость университета — замечательные преподаватели, которые станут наставниками в данной программе. Используя свои знания и личный бизнес-опыт, они помогут быстрее освоить новые навыки, будут работать с начинающими бизнесменами в одной команде. В программе могут участвовать студенты и молодежь из города и области — у всех есть возможность открыть свой бизнес-проект.

«После прохождения нашей программы ребята открывают свой ателье, автомастерские, создают обучающие программы, — рассказывает Денис Обуховский. — 80 % участников — это

ры — самый главный миф в бизнесе, и он развенчивается, что можно увидеть на конкретных примерах.

«Поддержим студенческие стартапы»

До этого проекта НГУЭУ в 2015 году участвовал в молодежной программе «Ты — предприниматель». Еще до вступления в программу «Мой бизнес. Старт» шла работа по поддержке студенческих стартапов. В прошлом году появилась совместная программа с центром «Мой бизнес», и за год вырос уровень координации проектов. Благодаря данной программе не стало дублирующих мероприятий, исчезла путаница. Раньше была проблема с бессистемностью, слишком большим количеством образовательных программ в сфере бизнеса. Сейчас вся работа оптимизируется.

Проект стал «взлетной полосой» для молодых бизнесменов

Студенты, участвующие в данном проекте, чувствуют, что можно стартовать здесь и сейчас. Это некая «взлетная полоса», а вуз — дорога, по которой ты едешь.

«Но наша «взлетная полоса» обладает немного другими свойствами: во-первых, она короткая, а во-вторых, она дает возможность именно взлететь — наш проект помогает это сделать. Ребята это чувствуют,

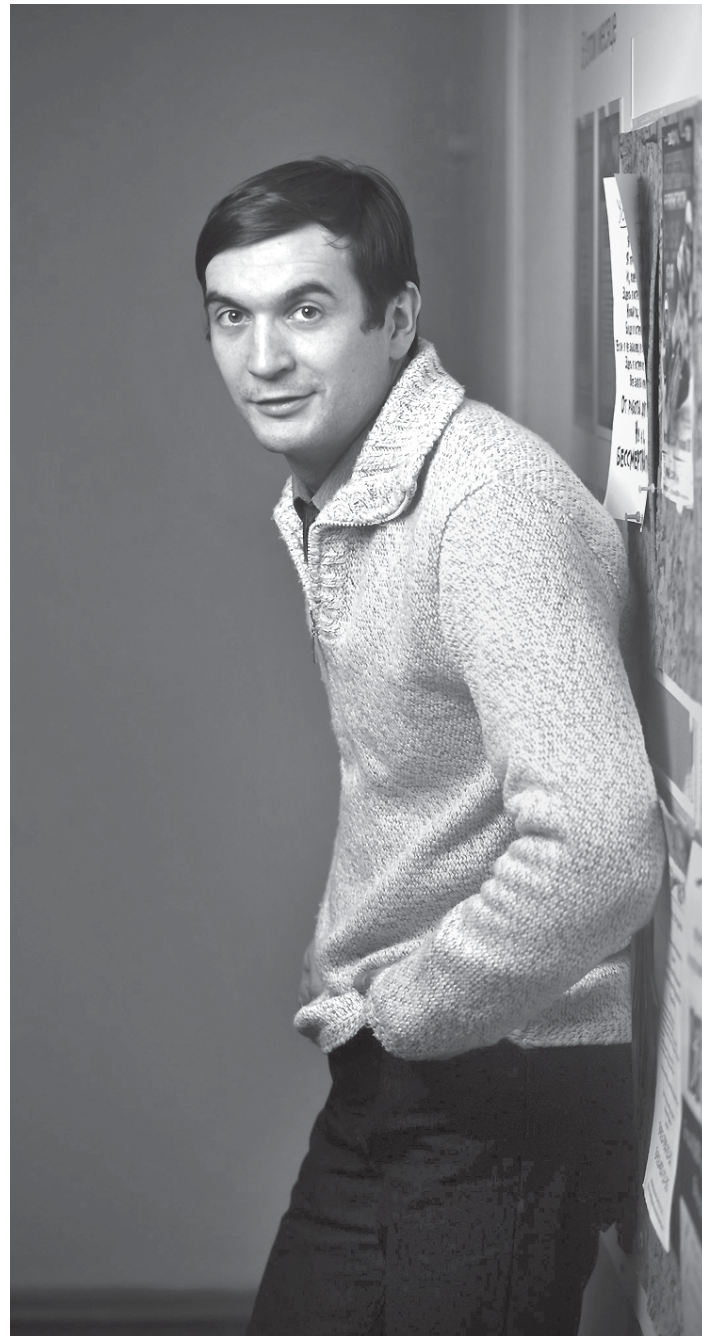
потому что у нас очень хорошие тьюторы, они работают, сопровождают команду, помогают студентам с теорией и практикой, — продолжает Денис Обуховский. — У каждой команды есть свой наставник, он оценивает ситуацию и, применяя те или иные педагогические приемы, помогает сделать первые шаги. Название «Мой бизнес. Старт» очень подходит данному проекту, который помогает именно стартовать. Потом уже у начинающих предпринимателей появляются бизнес-наставники, и они могут посещать какие-то профильные вещи, могут работать с фондами поддержки».

Но первоначальная задача проекта — именно мотивировать ребят на большое дело, страх должен отступить. Чем кардинально отличается молодежное предпринимательство? Именно молодым важен педагогический аспект, процесс обучения. Нужно не просто показать свой опыт ребятам, но и обучить их.

Планы на будущее

В вузе с удовольствием рассказывают, каким видят проект в дальнейшем.

«У нас есть новая идея — делать хакатоны. Это профильное мероприятие: за два дня команды должны создать свой конкретный продукт. Хакатоны пришли из сферы IT, но мы хотим проводить их в сфере Hand Made. Рукодельницы собираются в небольшие команды и выполняют одно задание, например, сделать свадебное украшение, — делится планами



Денис Обуховский. — Но суть не в соревновании, а в обмене опытом, технологиями и знаниями. Может быть, если формат найдет отклик, мы будем проводить и другие формы хакатонов: гастро-, авто- и так далее».

Также в планах устраивать Meet Up встречи — собирать

вместе студенческие команды и бизнес-наставников. Ведь в Новосибирске хорошо развито сообщество бизнесменов, которые готовы помогать студентам, начинающим предпринимателям. А это значит, что для многих проект станет настоящей путевкой в жизнь.



СПРАВКА

- За началом регистрации и новостями проекта следите на сайтах: mbnso.ru и nsuem.ru.
- Опубликовано по материалам газеты «Комсомольская правда»
- Проект подготовлен по заказу АНО «Центр содействия развитию предпринимательства Новосибирской области»



Евгений Косырев: «Не мог понять людей, которые ноют»

Евгений Косырев родом из Рубцовска. Он, как и многие, приехал в Новосибирск, чтобы получить востребованную профессию и обеспечить себе достойный доход. О том, какой большой путь он прошел от выпускника НГУЭУ до ведущего разработчика крупной брокерской компании «БКС Мир инвестиций», Евгений рассказал «Нашей Академии».

— Евгений, расскажите, как выбирали профессию после школы?

— На самом деле это было спонтанное решение. Я из простой семьи, поэтому у меня была цель — я хотел получить профессию, которая будет приносить хороший доход. Если честно, о программировании я вообще не задумывался. Окончил школу и поехал поступать в Новосибирск в 2011 году.

— В какие вузы подавали документы?

— Я подал заявление в СибГУТИ, СГУПС, НГТУ и НГУЭУ. У меня было 193 балла за три экзамена: физика, математика и русский язык. Почти во все вузы я прошел на бюджет. Меня интересовал только такой вариант поступления.

— И все-таки остановились на НГУЭУ?

— Во-первых, когда я пришел в приемную комиссию и стал интересоваться направлением «Информационные системы и технологии», ко мне подошел Александр Леонидович Осипов, тогда еще заведующий кафедрой прикладной информатики, и рассказал все о направлении. Я узнал, чем нам предстоит заниматься во время учебы. Его рассказ настолько меня увлек, что я остановил свой выбор именно на НГУЭУ. Почувствовал хорошее отношение к абитуриенту и особую атмосферу университета.

— Как этот выбор повлиял на вашу судьбу? Может, получили какие-то жизненные уроки?

— Теперь это моя основная профессиональная деятельность на всю оставшуюся жизнь. Я очень рад, что девять лет назад выбрал именно нархоз. Было много интересного! Обучение в университете, взаимодействия с одногруппниками и преподавателями, социализация в обществе. Я не зажатый человек, но опыт этот никому не повредит. У НГУЭУ замечательное общество, в котором я научился самостоятельности в быту и не только. У меня появилось много знакомых. И вообще, я думаю, что каждый должен испытать это чувство, когда ты совсем один живешь в чужом городе.

— Вы были активным студентом?

— Активистом особо не был, но участвовал в различных спортивных мероприятиях, представлял вуз: легкая атлетика, футбол и прочие игры. Участвовал в КВН в свое время.

— А с одногруппниками поддерживаете связь?

— Сейчас век социальных сетей. Иногда можем обменяться парой фраз с одногруппниками в «Инстаграме» или «Телеграме», но лично не встречаемся. Если говорить о друзьях, то в первой группе, где я учился, был мой друг. Мы оба родом из Рубцовска. С ним до сих пор поддерживаем связь, видимся. В будущем был бы рад встретиться со всеми одногруппниками.

— Был ли у вас любимый преподаватель? Может быть, кто-то особенно запомнился?

— Очень благодарен Александру Леонидовичу Осипову, Сергею Николаевичу Терещенко, Андрею Игоревичу Пестунову, моему научному руководителю Геннадию Дмитриевичу Крохину. На самом деле очень многие люди повлияли на мое становление. Кто-то в большей степени, кто-то — в меньшей.

— А любимые дисциплины были?

— Если честно, я не особо был увлечен программированием в студенческие годы. Но любой предмет становится очень интересным, когда преподаватель увлечен своей предметной областью и с удовольствием рассказывает о ней студентам.

— Чему еще вас научил университет?

— Самое главное, чему учит вуз, — это умение искать и изучать информацию самостоятельно. Но и на парах почти всегда все доходчиво объясняли.

— Подрабатывали во время учебы?

— Я работал на летних каникулах, но не по специальности, а в сфере обслуживания. Всегда были небольшие подработки.

— Как вы относитесь к подработкам? Например, студент первого курса в свободное от учебы время раздает рекламные буклеты.

— Он молодец, безусловно! Респект! Это люди, которые не пропадут в любых ситуациях, у которых сильный характер. Они знают, что такое труд. Я был таким же. И никак не мог понять людей, которые ноют о том, как у них все плохо. Есть руки, ноги — уже радуйся, иди подрабатывай, становись личностью. Но опять же нужно понимать, что есть время сессии, когда необходимо прилагать усилия и особое внимание уделять учебе.

— Есть ли в НГУЭУ преподаватели, которые помогли вам в развитии карьеры?

— Я не всегда был успешен. Но я всегда получал желаемое. После окончания университета стал задумываться о том, кто я. Тогда я был никем, но все было в моих руках. Я начал искать работу, ходил на собеседования. Тогда же я понял, что в программировании я полный ноль. Пришло время

БЛИЦ-ОПРОС

— Охарактеризуйте НГУЭУ тремя словами.

— Атмосфера, синий, народный.

— Чем измеряется успех?

— То, кем ты стал, — вот показатель успеха.

— Как образование влияет на способность человека достичь успеха в жизни?

— Образование подталкивает тебя к действиям, а дальше все зависит от тебя.

— Ваше любимое изречение или девиз.

— Сила заключается в преодолении ежеминутных слабостей.

— Назовите три книги, которые как-то на вас повлияли и которые, по вашему мнению, должен прочесть каждый.

— Харуки Мураками «Что я говорю, когда говорю о беге» (про то, как не сдаваться); Мэг Джей «Важные годы жизни» (о становлении вашей личности до тридцати лет); Кей Хорстманн «Java 8» (отличная книга для программистов).



обратиться за профессиональной помощью. И я связался с доцентом кафедры прикладной информатики НГУЭУ Сергеем Николаевичем Терещенко. Я хотел, чтобы он помог мне разобраться в деталях работы и получить мой первый оффер на работу. Спасибо огромное ему за это. Я упорно занимался на протяжении трех месяцев и получил долгожданную работу в компании Diasoft. Это было не программирование, а должность тестировщика веб-приложений Java.

— И решили двигаться дальше?

— За год я достиг должности главного тестировщика, а после решил сменить компанию, так как мне было неудобно добираться до работы. В это же время меня пригласили на должность главного тестировщика в известную компанию «ГИС». Но с первых дней работы мой интерес к тестированию угас, эта область становилась мне все менее интересной и рутинной.

В тот момент, когда я решил, что не хочу быть тестировщиком, компания Diasoft, где уже успел поработать, предложила мне пройти обучение в бизнес-инкубаторе на должность Junior Java Developer. Джуниором обычно называют разработчика, который только начинает серьезно работать в определенной области технологий. У такого разработчика есть знания, позволяющие ему работать над реальным проектом, но очень мало (или совсем нет) опыта такой разработки. Я, конечно же, согласился.

— Расскажите об этом периоде.

— Обучение длилось около месяца. Вместе с ведущими программистами мы изучали технологии, которые используются у них в компании. После обучения я попал в штат, в котором проработал около года. Затем я занялся разработкой игр, в которых никаких успехов я не добился, поэтому ушел.

— Тогда вы решили, что пора что-то менять?

— Да. И поехал в Москву. Тут были определенные успехи. В итоге я ушел в компанию «Открытие Брокер» на должность Java Developer. За два года работы там я достиг должности старшего разработчика. Потом вмешался коронавирус, все вышло на удаленку, и я решил вернуться в Новосибирск, естественно, предварительно получив оффер из компании «БКС Мир инвестиций». Сейчас я работаю в «БКС» ведущим разработчиком.

— С какими сложностями вы столкнулись на новом месте?

— Не могу отметить какие-то сложности. Есть особенности — нужно постоянно быть в тренде, изучать новое, не отставать от развития языка программирования. Все познать невозможно, но приложить усилия стоит.

— А что вам нравится в вашей работе?

— Самый приятный момент в работе программиста — это удовлетворение от своей творческой деятельности, реализации алгоритмов, профессионального общения. Ах да, чуть не забыл! Заработная плата тоже входит в приятные «мелочи».

— Евгений, как найти свое призвание?

“ После окончания университета стал задумываться о том, кто я. Тогда я был никем, но все было в моих руках.



— Пробовать, не бояться. Ведь пока не попробуешь, так и не узнаешь, чего ты хочешь на самом деле. Нужно отталкиваться от того, что тебе на самом деле нравится. Я не силен в философии. Моя основная философия заключается в том, что любой труд будет вознагражден в будущем. Но будущее еще не наступило, поэтому сейчас я призываю трудиться. И тогда будущее, о котором ты мечтаешь, обязательно наступит.

— Что наполняет вас энергией?

— Время, проведенное с семьей, и занятия спортом.

— Расскажите о своих главных достижениях за последние годы.

— Думаю, что переезд в Москву и женитьба — самые ответственные шаги в

моей жизни. Кроме того, Сергей Николаевич Терещенко предложил мне провести лекции и семинары по направлению Java. Для меня это тоже знаковое событие.

— Евгений, что вы пожелаете студентам НГУЭУ?

— Всегда старайтесь добиваться результата, ставьте цели. Если цель огромная, разделите ее на маленькие цели и идите маленькими шажками к ней. Также не стоит бояться, что у вас ничего не получится, это самое страшное, что может быть у вас в голове. Не бойтесь казаться глупыми, спрашивайте, не стесняйтесь преподавателей. Для этого мы и собрались в НГУЭУ — за новыми знаниями.

Неделя финансовой грамотности: эффективные денежные правила

В Новосибирской области прошла Всероссийская неделя финансовой грамотности, в рамках которой эксперты рассказали об эффективном решении финансовых вопросов в период посткоронакризиса. Организаторами мероприятий выступили НГУЭУ и Национальный центр финансовой грамотности.

Участников мероприятий ожидал цикл онлайн-эфиров от ведущих экспертов страны, в число которых вошли преподаватели НГУЭУ. Обещаем, что после прочтения этого материала вы станете более осведомленными в финансовых вопросах. Вы поймете, чего вам не хватает для эффективного управления деньгами, попроситесь с негативными денежными установками, а также найдете ответ на вопрос: «Как же не купить лишнего?»

Чего нам не хватает в управлении финансами

Открыл Неделю финансовой грамотности руководитель регионального консультационно-методического центра, занимающегося повышением финансовой грамотности, **Николай Белякин**, который сотрудничает с НГУЭУ уже не первый год. Эксперт рассказал о том, чего нам все-таки не хватает для эффективного управления личными финансами.

— Дело в том, что мы не боремся с финансовыми мифами и заблуждениями, —

комментирует Николай Белякин. — Некоторые люди до сих пор не могут эффективно использовать финансовые знания, они не прощаются с финансовыми заблуждениями. Финансовый мир действительно полон мифов. Хотел бы перечислить самые распространенные заблуждения, которые я регулярно слышу: «Во всем виноваты все, кроме меня», «Нужно просто больше зарабатывать». Или:

«Сколько это стоит?»

А вот еще несколько пунктов, которые мешают нам эффективно управлять своими деньгами: мы не формируем сбережения на черный день, боимся инвестировать, редко защищаем свои права, забываем о том, что все равно выйдем на

Откладывать ежемесячно = стоимость цели / количество месяцев



Новый ПК
50 000 рублей



Старый ПК
5 000 рублей



45 000 рублей / 12 месяцев

**3 750 рублей
в месяц**

Николай Белякин рассказал о важности финансовых целей



Некоторые люди до сих пор не могут эффективно использовать финансовые знания, они не прощаются с финансовыми заблуждениями. Финансовый мир действительно полон мифов.

«На мою зарплату нереально жить лучше», «Зачем откладывать на пенсию и инвестировать — лучше жить здесь и сейчас», «Получение финансовых знаний — сложная задача, оно требует много времени». С этими убеждениями необходимо попрощаться!

Кроме того, эксперт отметил, что чаще всего люди не ставят перед собой финан-

пенсию.

— Мой личный принцип и моя большая рекомендация в каждой ситуации: пожалуйста, проанализируйте свои поступки, обратите внимание на то, как вы живете, — добавил Николай Белякин. — Наверняка есть нюансы, которые можно исправить. Всегда стремитесь к тому, чтобы улучшать все, что можно улучшить.

Денежные установки

Консультант по финансовой грамотности проекта «Вашифинансы.рф» Минфина России, преподаватель НГУЭУ, эксперт Национального центра финансовой грамотности **Виктор Ефимов** рассказал о том, какие существуют негативные финансовые установки. Эксперт предлагает выполнить задание, которое способствует избавлению от них.



— Если у человека есть определенная установка, он считает, что должно быть только так и никак иначе, — говорит Виктор Ефимов. — Свои установки, касающиеся разных сфер жизни, есть у каждого человека. Одни оказывают позитивный жизненный эффект, другие — негативный. Соответственно, позитивные установки необходимо прививать, а от негативных — избавляться. Внимательно проанализируйте приведенный мной список. Выберите те негативные установки, касающиеся денег, которые есть у вас. Затем возьмите лист бумаги, разделите его на три части. В первой напишите негативную установку, блокирующую приток денег. Во второй колонке ответьте на два вопроса: «Почему я так считаю?» и «Почему это неправда?» В третьей колонке запишите новое, противоположное утверждение, которое будет способствовать притоку денег. Затем читайте это новое утверждение ежедневно утром и вечером в течение месяца. И тогда у вас появятся новые установки на деньги.

Как не купить то, что вам не нужно

Потребительская экономика — основа развития современного общества, в которой потребление является самым главным двигателем роста. И не удивительно, что нам так трудно устоять перед соблазном покупать все новые и новые товары и вещи, так как все направлено на стимулирование спроса. При этом взаимоотношения товаропроизводителей и их потенциальных потребителей за последние десятилетия радикально изменились. Длительное время задача производителей заключалась в удовлетворении спроса потребителей посредством производства качественных товаров, имеющих длительный срок эксплуатации. Однако в современном мире все происходит по-другому.

Эту тему подробно раскрыла эксперт Национального центра финансовой грамотности, доцент кафедры экологической безопасности и управления природопользованием НГУЭУ **Ольга Тарасова**.



— Мы как-то незаметно стали обитателями «одноразового» мира, — говорит она. — Производители перестали соревноваться в длительных гарантиях и перешли на производство «одноразовых товаров» с коротким сроком эксплуатации, с рекоменда-

циями утилизировать старую вещь и купить новую по окончании гарантийного срока эксплуатации. Нам зачастую даже не приходит в голову, что порванную обувь и сломанную технику можно отремонтировать. «Выброси старое — купи новое» — вот лозунг современного мира. Это связано еще и с тем, что производителям не выгодно производство «вечных» товаров, короткий срок эксплуатации увеличивает прибыль. Новые телефоны сменяют друг друга уже раз в полгода, как и новые модели телевизоров. И мы как белки в колесе бежим и не можем угнаться за ускоряющимся ростом выпуска все новых и новых линеек товаров. И на бегу мы перестали замечать, что постепенно настоящие общечеловеческие ценности стали подменяться суррогатными.

Ольга Тарасова добавила, что имеет место и псевдоразнообразие товаров. Разные производители предлагают множество товаров с условно одинаковыми потребительскими качествами, будь то стиральные порошки, телефоны или средства для мытья посуды. У товаров одной ценовой категории потребительские качества различаются несущественно. А то, что мы в итоге покупаем, зависит от той рекламы, которую чаще всего видим. Она преследует нас на улицах, в магазинах, во всплывающих окнах поисковых систем. Эксперт считает, что современным маркетологам не нужно проводить опросы потребителей относительно их предпочтений. Предпочтения создаются искусственно, через наше подсознание, а нейромаркетологи делают разработки на основе научных исследований о работе нашего мозга. Этот подход позволяет незаметно и тонко выстроить «осознанные» потребности человека. Поэтому уйти без покупки из магазина — тяжелая задача. Тем не менее знание отдельных моментов «позиционной борьбы» поможет решить эту задачу, если, конечно, вы этого хотите.

— Очень часто мы совершаем спонтанные покупки, находясь в стрессовом состоянии, — добавляет эксперт. — Для многих покупка — это всегда удовольствие. Усталость, плохое настроение, трудности на работе создают определенный психологический дискомфорт. Выйти из него можно разными путями, при этом покупка какой-нибудь приятной вещи — один из самых коротких. Стоимость этой вещи может быть весьма высока. Мы часто забываем, что стресс — естественная реакция организма, а снять его можно и через занятия спортом, и через прогулки, беседы с близкими людьми.

Ольга Тарасова считает, что еще одна причина купить что-то — повышение самооценки. Модные брендовые вещи, дорогие гаджеты, аксессуары, по мнению многих, повышают социальный статус, являются символами успешности и счастья. Но себя не обманешь, повышение самооценки через владение дорогими вещами недолговечно и очень скоро потребует все новых покупок, зачастую даже в кредит. Эту гонку сложно

Негативные установки, блокирующие приток финансов:



- * Деньги тяжело зарабатываются. Чтобы быть богатым, надо тяжело и много работать.
- * Сколько бы я ни зарабатывал, денег всегда не хватает.
- * Если я на всем буду экономить, то смогу скопить денег к старости.
- * Когда ты богат, то все время находишься в опасности.
- * Большой доход требует постоянной работы и усилий, свободного времени на жизнь просто не остается.
- * Чтобы открыть свой бизнес и заработать много денег, нужны связи, а у меня их нет.

- * Чтобы зарабатывать миллионы, надо быть очень талантливым и креативным. Значит, мне это не грозит. Я же не Стив Джобс.
- * Для начала бизнеса нужен стартовый капитал, поэтому нужно взять кредит.
- * Если я буду покупать много дешевых вещей, то смогу сэкономить деньги.
- * Инвестирование денег — это большой риск.
- * Люди, которые откладывают деньги, глупы. Жить нужно сегодняшним днем.
- * Для того, чтобы управлять деньгами, нужно иметь бизнес-образование и разбираться в экономике. Это очень сложно для меня.

Со стр. 9

остановить, особенно если есть чувство зависти, желание обогнать всех и быть лучше и успешнее остальных.

Выход из этой гонки — перестать сравнивать себя с другими. У всех людей разные стартовые возможности, способности, и соревноваться со всеми нецелесообразно, всегда найдется кто-то «успешнее». Более рационально следить за своими достижениями и сравнивать себя с тем, какими вы были год, пять лет назад и стараться через год стать лучше, чем вы есть сегодня. Это точно работает и спасает от участия в «гонке».

Купить что-нибудь, чтобы поддержать себя или пожалеть, — еще один сценарий лишних покупок. Многие люди, совершающие покупки спонтанно, ощущают себя обиженными и обвиняют в своих несчас-

Если вы будете иметь в кошельке только ограниченную сумму наличными, то на спонтанную покупку просто не окажется денег. Определите сумму трат на день, снимите наличные и только с ними ходите в магазин (кафе, ресторан).

Определите рамки. Очень часто мы покупаем одинаковые вещи или товары, которые потом не носим или не используем. Если вы склонны к «тиражированию», ограничьте себя в количестве.

Перед крупной покупкой сделайте паузу. Не стоит покупать сразу первую понравившуюся вещь (товар), особенно если ее стоимость не очень вписывается в ваш бюджет. Продолжительность паузы определите для себя самостоятельно. Как минимум отложите покупку до завтра — если не передумаете, значит это вам действительно нужно.

Хорошей профилактикой ненужных покупок может стать периодическая «гене-

ральная уборка», когда вы проводите инвентаризацию «закромов». Часто ненужные нам вещи перемещаются на антресоли, в кладовки, гаражи, на дачи. На практике доказано: если вещь не пользовались больше года или вообще забыли о ее существовании, это значит, что она, скорее всего, не нужна. При этом необязательно выбрасывать ненужные вещи, их можно продать или отдать тем, кому они будут нужнее.

Если вдруг вам очень захотелось поехать в магазин и что-нибудь купить, измените траекторию движения: поезжайте не в магазин, а в парк или какое-то красивое место и получите удовольствие от простого созерцания. Это позволит не только сделать необходимую паузу, но и получить новые впечатления.

Наталья Шулепова



Эксперты объяснили, как правильно откладывать деньги

твях других людей. Реактивные реакции, нежелание взять ответственность за свои поступки делают многих совершенно несчастными. Выход — купить что-то утешающее. Так появляются в доме ненужные вещи, после приобретения которых «жертва» о них даже не вспоминает.

В этой ситуации, не без работы над собой, разумеется, нужно менять свое отношение к миру и жизни. Эксперт подчеркивает, что, с одной стороны, перестать обвинять всех вокруг очень сложно, особенно если это «стиль жизни» с детства. С другой стороны, начать отвечать самостоятельно за свою жизнь — значит обрести свободу выбора и перестать плыть по течению. Однажды почувствовав эту свободу, трудно остановиться. Вы еще не пробовали? Попробуйте, вам понравится.

И еще несколько простых правил

Эксперты Недели финансовой грамотности отмечают, что, прежде всего, необходимо поставить перед собой финансовые цели и начать вести бюджет. Ведь четко сформулированные финансовые цели и ведение бюджета позволяют контролировать расходы (при определенных волевых усилиях).

Расплачиваться лучше наличными. Часто мы совершаем спонтанные покупки, расплачиваясь дебетовой или кредитной картами, деньги на которых изначально могли бы быть израсходованы на другие цели.

Эксперты недели финансовой грамотности отмечают, что, прежде всего, необходимо поставить перед собой финансовые цели и начать вести бюджет.

Не вдаваясь в подробности, можно сказать, что большинство из нас знает, как не допустить ненужных покупок, но не использует свои знания, поэтому конкретизируем их и примем к сведению:

1. Покупаем только по списку. Список товаров поможет купить все необходимое и ограничить спонтанные покупки.
2. Идем за покупками без чувства голода. Если вы голодны, то есть риск купить продуктов больше, чем это необходимо или планировалось.
3. Выбираем правильную тележку (корзину). В маленькую корзину точно не войдут лишние товары.
4. Берем товар не на уровне глаз. Как правило, на этом уровне выставляется товар более популярный, но и более дорогой.
5. Не боимся незнакомых брендов. Пробовать что-то новое всегда интересно, а если новый продукт не только вкусный, но и дешевле привычного, это означает двойную выгоду.
6. Обращаем внимание на акции и скидки. При этом необходимо знание обычной стоимости

7. товара. Часто магазины лукавят, выставляя «желтые ценники» или проводя акции, при которых цена на самом деле не только не снижается, но может быть и выше, чем в обычные дни.
7. Участвуем в программах лояльности. Программы лояльности также могут помочь не тратить лишние денег. Эффективно пользоваться не только такими программами, но и использовать карты с кешбэком.
8. Идем за покупками без компании. Если вы склонны поддаваться чужому влиянию, идите в магазин в одиночку, так вы точно не купите лишнее.
9. Не скучаем у кассы. У кассы часто разложены мелкие и не очень дорогие товары, они тоже являются фактором лишних трат.
10. Правильно ведем себя с кассиром. Кассиры часто предлагают различные акционные товары. Их точно можно не покупать, если они вам не нужны.

Анастасия Кичмаренко: «Нужно быть уникальным человеком во многом»

Состоялся финал конкурса «Студентка России», который был создан для поддержки талантливой молодежи со всей страны. В нем приняли участие студентки из Москвы, Пензы, Республики Татарстан и Ханты-Мансийского автономного округа. Студентка третьего курса НГУЭУ направления «Социология» Анастасия Кичмаренко завоевала титул «Первая студентка России». Она рассказала «Нашей Академии» о том, что скрывает закулисы масштабного конкурса, а также о том, как побороть страх публичных выступлений.

— Настя, расскажи, почему решила принять участие в конкурсе?

— Каждый конкурс — возможность стать лучше, познакомиться с интересными людьми, приобрести полезные знакомства, которые могут пригодиться в дальнейшем. Все активности, в которых я участвую, дают мне огромный опыт. С каждого мероприятия я стараюсь вынести для себя что-то полезное, найти единомышленников, выработать в себе такие качества, которые смогу применять в своей жизни.

— Какие сейчас ощущения?

— Конкурс «Студентка России» — одно из ярких событий, которое могло со мной случиться. Я до конкурса и после, как мне кажется, это два разных человека. Тот колоссальный опыт, который получила каждая участница на этом конкурсе за неделю, те эмоции, которые мы испытывали, новые знакомства однозначно пригодятся нам в дальнейшей жизни. Мы были полностью вовлечены в процесс. После прохождения этапов днем шли четырехчасовые репетиции на каблуках. Время оставалось только на сон. Но я точно могу сказать, что оно того стоило.

— Что больше всего понравилось на конкурсе?

— Понравилось все, но самыми запоминающимися для меня этапами стали спортивный и творческий. Спортивный этап проходил в красивом фитнес-клубе. Сдавали три норматива: бег, сайклинг и берпи. Я очень люблю занятия спортом, поэтому наличие этого этапа в конкурсе меня порадовало.



— А ощущался дух соперничества?

— Соревновательный дух присутствовал, но при этом ощущалась поддержка участниц. Была внутренняя мотивация, которая не давала сойти с дорожки, а наоборот, подстегивала показать хороший результат. Все номера получились разноплановые. Мне страшно представить, насколько тяжело было жюри выбирать топ-5 участниц.

— Какой этап конкурса показался самым сложным и почему?

— Какой-то конкретный этап я выделить не могу. Были этапы, которые требовали больше времени на подготовку, повторение материала, там нужно было проявить свою стойкость.

— Кто входил в жюри конкурса?

— На каждом этапе конкурса жюри менялось. Организаторы старались привлечь максимально компетентных людей в той или иной области, чтобы оценивать девушек на разных этапах.

— По каким критериям выбирали победительницу?

— На всех этапах конкурса жюри определяли топ-5 участниц по разным показателям. Поэтому нам необходимо было полностью отдаваться каждому этапу, чтобы иметь высокий рейтинг на протяжении всего конкурса. В финале профессиональное жюри уже выбирало победительниц по итогам всех состязаний, из топа. «Студентка России» — это конкурс, где

Со стр. 11

красивая внешность и рост — не самые главные показатели победительницы. Нужно быть уникальным человеком во многом.

— **Каким был твой творческий номер?**

— На творческий этап мы должны были представить минутный номер, который бы в полной мере раскрыл наши таланты. Номера оказались совершенно разноплановые: кто-то пел, кто-то читал стихотворения, были даже восточные, балльные танцы, контемпорари.



Я могу лишь представить, как было сложно жюри выбирать лучший творческий номер.

В моем номере за первые тридцать секунд я нарисовала силуэт матери с ребенком, а в оставшееся время исполнила хореографическую постановку. Хотелось бы выразить свою благодарность художественному руководителю Центра культуры и творчества НГУЭУ Татьяне Головиной, ведь именно она помогла с постановкой и техникой исполнения моего танца.

— **Обычно на таких мероприятиях очень яркий финал. Об этом конкурсе можно так сказать?**

— Грандиозный финал. К нему мы готовились каждый вечер. Все выходы нам ставил хореограф-постановщик, национальный директор, а также Mister Planet 2019-2020 Артем Сергеевич Тимченко. Он объяс-

нил, как правильно и красиво ходить, держать себя на сцене. Нас ждал танцевальный выход в брендированных футболках конкурса и джинсах, выход в национальных костюмах, в вечерних платьях. Все рисунки, танцевальные связки придумал именно Артем Сергеевич.

Также хочется сказать огромное спасибо руководителю Центра культуры и творчества НГУЭУ Ивану Сергеевичу Олькову. Если бы не этот человек и та колоссальная работа, которую он проделал для того, чтобы конкурс состоялся, мы бы не получили новых эмоций, новых знакомств и опыта.

— **Ты почувствовала поддержку во время конкурса?**

— Да! Во время конкурса можно было подойти к Ивану Сергеевичу, спросить, что будет выигрышнее смотреться, что лучше надеть на тот или иной выход. Было важно услышать совет с его профессиональной точки зрения. Если бы не люди, которые меня окружали во время конкурса, я бы не смогла достичь того результата, который имею. Поддержка со стороны участниц конкурса, моих друзей, родителей, сыграла огромную роль. Именно их вера в меня не давала опустить руки ни на минуту и достойно представить свою родину — Алтайский край и любимый университет — НГУЭУ. Я счастлива, что была частью этого грандиозного мероприятия и познако-

милась с невероятно интересными людьми.

— **Настя, поделись своими достижениями.**

— Главное достижение на конкурсе — это звание первой студентки России. Также я стала самой стильной студенткой России. Вошла в топ-5 самых интеллектуальных, спортивных, творческих, патриотических и грациозных студенток России.

— **А чем ты занимаешься помимо учебы?**

— Я вообще очень активный человек. Внеучебная деятельность в университете — это то, от чего я получаю удовольствие. Это занятия в танцевальных

каких-то неудач и идти дальше. Люди — это мое окружение, с которым я чаще всего общаюсь. Они не дадут опустить руки, поддержат, помогут и выслушают в трудной ситуации, за что я очень благодарна им.

Эмоции — это то, благодаря чему я могу идти вперед и развиваться. Благодаря эмоциям жизнь приобретает яркие краски! Хочется достигать еще каких-то вершин.

Семья — это то, что необходимо каждому из нас. Я чувствую их веру, любовь, помощь, поддержку. Они восполняют мои силы. С их поддержкой я готова идти дальше.

— **Что посоветуешь тем девушкам, которые хотели бы принять участие в подобном конкурсе, но боятся. Что помогает тебе преодолеть страх публичного выступления?**

— Каждому человеку советую выходить из зоны комфорта. Нужно цепляться за любую возможность, которую дарит жизнь. Если человек боится выступать на сцене, то ему нужно представить, что в зрительном зале находится его семья, его друзья. Что на него смотрят те люди, с которыми он максимально открыт. Тогда этот барьер просто растворится, и ты сможешь быть самой собой на сцене. Чтобы подготовиться морально, нужно ответить на вопрос: «Зачем я это делаю?» Можно поговорить с друзьями, родителями — выговориться, так скажем. Они помогут поднять настрой и подбодрят.

— **У тебя есть любимое изречение или девиз по жизни?**

— У меня есть два любимых изречения. Первое: «Никогда не сдавайся». И второе: «Будь собой». Именно этими принципами я руководствуюсь в своей жизни.

— **В каких конкурсах ты планируешь принять участие в ближайшее время?**

— На самом деле сложно загадывать из-за ситуации, которая складывается на фоне пандемии. Могу только сказать, что меня пригласили принять участие в кастинге международного конкурса красоты. А также, являясь наставником одной из команд конкурса «Мисс и Мистер университет», я постараюсь максимально передать тот багаж знаний, который получила на «Студентке России — 2020» другим девушкам.

коллективах FreeHearts и «Высокое напряжение», лидерство в студенческом объединении «Наставничество», Совете обучающихся факультета государственного сектора, Совете общежития НГУЭУ, наставничество на конкурсе «Мисс и Мистер университет — 2020». Также я состою в траектории «Культура и творчество». Это то, чем я живу на данный момент в университете.

А в целом мне очень нравится рисовать, танцевать, писать тексты, сочинять стихотворения, вести профиль в Instagram, делиться своим опытом с другими студентами и многое другое.

— **Что придает тебе больше всего сил и энергии?**

— Люди. Эмоции. Семья. Именно благодаря этому я готова каждый раз вставать после

История, которая была закрыта от людей



Книжные рекомендации от преподавателей и студентов, истории создания уникальных монографий, учебных пособий и других изданий в НГУЭУ, знакомство с авторами — все это вы найдете в новой рубрике «Чтение». Сегодня вместе с редакционно-издательским отделом вуза рассказываем об авторском тандеме Любови Разбириной и Лидии Пальмовой.

Подробнее об истории создания монографии рассказывает Любовь Разбирина.

— Любовь Ильинична, как появилась идея выпустить монографию?

— Мы хотели систематизировать материалы, собранные для музея, — документы и фотографии, а также использовать их для книги к 100-летию юбилею пенитенциарной системы в нашем регионе. Так как у НГУЭУ есть договор с ГУФСИН, мы связались с редакционно-издательским отделом университета и попросили помочь с версткой. Я обратилась к начальнику ресурсного центра вуза Ларисе Анатольевне Старцевой, а она пригласила редактора Юлию Игоревну Носыреву. Вместе они посмотрели материал и сказали: «Надо выпустить монографию». И я безмерно благодарна им об этом, ведь это профессионалы, они знают свое дело.

Юлия Игоревна — умничка, прямо так можете и написать. Она редактировала монографию и сейчас уже помогла нам сверстать книгу, которую мы задумывали изначально. Это будет последовательное описание истории системы, уже без очерков, просто материалы, их описание и фотографии из музея.

— А какие материалы для создания монографии вы использовали?

— Лидия Константиновна собрала для музея много информации: она ездила в архивы, заказывала документы, делала копии; мы все перерабатывали, перечитывали, изучали... Так и составили монографию. Жаль, не все удалось включить: документов было слишком много, все просто не поместилось. Некоторые документы не удалось достать: они до сих пор находятся под грифом «секретно», поэтому не все удалось представить читателю.

— С какими архивами вы сотрудничали?

— Мы работали с архивом ГУ МВД по Новосибирской области, брали документы из нашего ГУФСИН, а также сотрудничали с Государственным архивом Новосибирской области и Новосибирским городским архивом.

— Расскажите, почему выбрали жанр очерка.

— В логической цепочке, выстроенной в книге, были пробы, потому что некоторые документы до сих пор засекречены. Своими домыслами разбавлять историю мы не хотели, и тогда Юлия Игоревна предложила скомпоновать документы по направлениям для простоты восприятия и назвать это очерками. Т.е. если речь идет об амнистии, то сразу и о первой, и о той, что была в начале войны, и о других. Формат А4 выбрали для того, чтобы привести не просто текст, а снимки настоящих документов. Комментарии — это одно, а источник — совсем другое. Когда читатель видит документ, набранный на печатной машинке, подписи и печати, это вызывает больше доверия, чем любые комментарии.

— С какими сложностями столкнулись в процессе работы?

— Мы старались не делать оценок, просто констатировать факты. Комментировать подобные истории очень сложно: во время войны на территории Новосибирской области было 50 000 заключенных, и все заводы, которые эвакуировали к нам из западной части страны, строили именно они. Этим же методом построены Институт ядерной физики, поселок Кольцово, «Снегири», Областная больница, улица Богдана Хмельницкого... Тяжело читать о том, как заключенные жили в войну в неотапливаемых палатках сибирской зимой, не мылись в бане по несколько меся-

Книга:

Монография «Очерки по истории уголовно-исполнительной системы Новосибирской области (1920—1960 гг.)»

Авторы:

Полковник внутренней службы в отставке, кандидат юридических наук, доцент и преподаватель кафедры уголовного права и национальной безопасности НГУЭУ Любовь Разбирина;

Подполковник внутренней службы, руководитель экспозиции истории УИС при ГУФСИН России по Новосибирской области Лидия Пальмова.

Об авторах:

Любовь Разбирина и Лидия Пальмова в 2012 году организовали музей ГУФСИН России по Новосибирской области. Работая над экспозицией, они изучили массу документов и переработали множество архивных материалов.

Итогом многолетних трудов стал не только музей, но и монография «Очерки по истории уголовно-исполнительной системы Новосибирской области (1920—1960 гг.)», а также будущая книга, посвященная 100-летию пенитенциарной системы региона.



цев. Многие умирали. Но на фронте было не проще.

— Любовь Ильинична, кто ваш читатель?

— Изначально мы предполагали, что книга будет вручена ветеранам ГУФСИН и действующим сотрудникам, но, когда начали обобщать материалы, поняли, что монография будет полезна всем, кого инте-

ресуют право и юриспруденция: студентам, аспирантам, преподавателям. И мне приятно, что уже сейчас сотрудники нашей кафедры берут книгу читать домой. Я думаю, что история всегда интересна, а уж тем более история, которая была закрыта от людей.

«Эстафета первых»: лучшие моменты

Ежегодно в НГУЭУ проводят «Эстафету первых» — фестиваль спорта и творчества для первокурсников. На этот раз участие в испытаниях приняли 22 команды: новоиспеченные студенты прошли семь этапов по трем направлениям — спортивному, творческому и интеллектуальному.



— Идея провести фестиваль для первокурсников возникла весной 2015 года, — рассказывает руководитель Центра культуры и творчества НГУЭУ Иван Ольков. — Тогда команда студентов НГУЭУ приняла участие во Всероссийском молодежном форуме «Студенческий марафон: Новосибирск». Мы поняли, что такой формат мероприятия очень сближает ребят и позволяет создать сплоченную команду, поэтому решили провести подобные соревнования для студентов первого курса.



В рамках творческого направления состоялся конкурс на лучший плакат. Команда «ЮрБи», («Юриспруденция», группа Ю001) заняла третье место в конкурсе.

Конкурс «Свободная сцена» по праву можно назвать самым ярким из всех состязаний «Эстафеты первых» — студенты представляли творческие номера в разных жанрах.





В условиях непростой эпидемиологической ситуации изменились правила проведения некоторых этапов: «ФОТОкросс» впервые прошел в онлайн-формате, а на «Спортивную эстафету» команды приглашали по очереди.



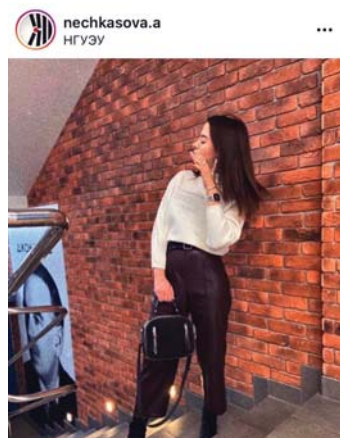
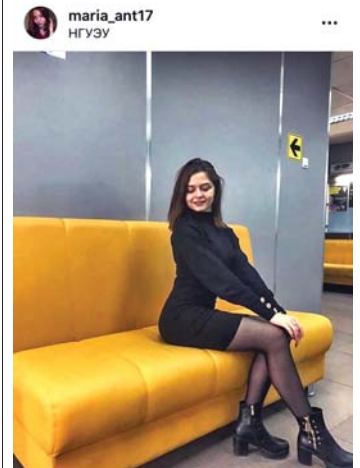
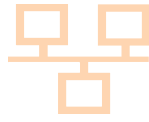
Команда «Кабаны» отлично проявила себя в творческом направлении: студенты нарисовали лучший плакат и стали первыми на этапе «Свободная сцена».



Организаторы отдельно отметили наставников команд: Екатерину Шипицыну — «ЮрБи», Екатерину Рябцеву и Валентину Куликову — «Рекламная мафия», Марину Тараскину — «Дельфины» и Евгения Лаврентьева — «Кабаны».



По результатам фестиваля победителем стала команда «Dream ТИМ летим» («Правовое обеспечение национальной безопасности», группа СПО001), второе место заняла команда «ЮрБи» («Юриспруденция», группа Ю001), третье — «Кабаны» («Менеджмент», группа М001) и четвертое — «Балдежка» («Социология», группа СЦ001).



Газета зарегистрирована в Сибирском окружном межрегиональном территориальном управлении Министерства РФ по делам печати, телерадиовещания и средств массовых коммуникаций. Свидетельство № ПИ 12—0959 от 30 ноября 2001 г. Ответственность за содержание рекламных публикаций несут рекламодатели. Учредитель — Новосибирский государственный университет экономики и управления.

Главный редактор: А. В. Смирнова. Адрес редакции и издателя: 630099, Новосибирская область, Новосибирск, ул. Каменская, 5б, офис 1-24. Тел.: 243-94-64. E-mail: a.v.smirnova@nsuem.ru

Над номером работали: Анастасия Смирнова, Наталья Шулепова, Нина Зеленина. Корректор: Марианна Беляева. Верстка: Александр Самосюк.

Номер отпечатан в типографии «Офис-Лидер». Адрес типографии: 630015, г. Новосибирск, ул. Электрозаводская, 4, корп. 3

Номер подписан: 30.10.2020. Время подписания в печать по графику: 17.00, фактическое: 18.00. Дата выхода в свет: 5.11.2020. Заказ № 20147. Тираж: 500 экз. Бесплатно.